



Vergütungsmodelle

Auswirkungen und Nutzen

Wir liefern	Konzepte, die wirtschaftlich umsetzbar sind.
Konkrete Aussagen	Sie erhalten konkrete Aussagen darüber, in wieweit Ihr aktuelles Vergütungsmodell Ihre Unternehmens- und Vertriebsziele unterstützt und welche Änderungen dies noch stärker tun würden.
Häufige Fragen	<p>Häufig suchen Kunden Antwort auf Fragen wie z.B.</p> <ul style="list-style-type: none">• wie kann ich die Rabattvergabe im Vertrieb reduzieren• wie kann ich erreichen, dass auch mein Kundendienst verkauft• wie kann ich den Firmenwert (Shareholder Value) steigern• wie kann ich Reklamationen reduzieren und die Kundenzufriedenheit steigern• welchen Nutzen habe ich durch ein Punktesystem
Berechnungen	Damit Sie die Auswirkung unserer Vorschläge beurteilen können, erhalten Sie im Rahmen unserer Beratung Berechnungen, wie sich unsere Vorschläge auf Ihre Kosten auswirken.
Wir gehen immer ein auf	<ul style="list-style-type: none">• SIE und Ihre Mitarbeiter!• Ihre Unternehmensziele und Unternehmenskultur• Ihre Vertriebsstrategie und betriebswirtschaftlichen Anforderungen• Die Interessen von Vertrieb & Sales, HR und IT
Ihr Vorteil	Sie profitieren von der Kombination aus Expertise im Vertrieb und variabler Vergütung. FABIS ist seit 1988 auf Vertrieb und Abrechnung variabler Vergütungen spezialisiert. Sie greifen auf Erfahrung aus über 100 Projekten in der D-A-CH Region zurück.
Branchen-KnowHow	<p>Sie erhalten für die Beurteilung Ihres Vergütungsmodells umfassende Vergleichsmöglichkeiten durch unser Spezialwissen in folgenden Branchen:</p> <ul style="list-style-type: none">• Finanzdienstleistung (Banken und Versicherungen)• Telekommunikation• Energie & Strom• Immobilien & Fertighausbau• Messegesellschaften• Reiseveranstalter



Ottostr. 15
96047 Bamberg
Tel.: +49 (0)951 98046-200
info@fabis.de
www.fabis.de