



Provisionssystem schlüsselfertig mieten und online nutzen

Gemietete Provisionsabrechnung läuft online

Bamberg, Juli 2009

FABIS bietet das Provisionssystem, jetzt auch als schlüsselfertige Mietlösung mit Internet-Zugriff an. Das System kann als Software as a Service, „SaaS“, genutzt werden. Als Spezialist für Provisionsabrechnung sorgt FABIS für den laufenden Betrieb und die Sicherheit. Mit der schlüsselfertige Komplettlösung sparen sich Unternehmen Investitionen in Hard- und Software sowie in der Administration. Betreuung und Aktualisierung des Provisionssystems übernimmt der spezialisierte Dienstleister.

Unternehmer nutzen die wirtschaftlichen Vorteile und die höhere Flexibilität, wenn FABIS als Dienstleister den kompletten Backoffice Bereich abdeckt. Der Fachmann betreut das laufende Provisionssystem, garantiert für die Sicherheit beim Zugriff über das Internet und bei der Datenhaltung. Die SaaS Lösung ist für viele Unternehmen eine kostengünstige und unkomplizierte Alternative zum Kauf der Provisionssoftware. Wer das Provisionssystem durch die Datenleitung nutzt, setzt stets die Lösung in der neuesten Version ein, hat weniger Stress im Betrieb und die Liquidität auf seiner Seite.

Der Provisionsdienst mit Zugriff über das Internet geht nicht mit den üblichen Investitionen einher. Die Anschaffung von Hardware und Datenbanken entfällt. Der Aufwand in der Administration für die tägliche Sicherung, den laufenden Betrieb, die Wartung und Pflege der Systeme übernimmt FABIS. Positiv auf der Kostenseite ist auch, dass ein Großteil der bisherigen Betriebskosten auf den Provider übergehen: Hardware inklusive Strom, Wartung und Pflege.

PRESSEMELDUNG

Das Provisionssystem wird über das Internet „geliefert“: Die Mitarbeiter vor Ort sehen nur die Eingabemaske, die Applikation läuft im Rechenzentrum. Die Anwender meldet sich am System an. Die geschäftskritischen Funktionen der Abrechnung sind im Rechenzentrum am besten aufgehoben. In Sachen Sicherheit bietet ein Rechenzentrum höchstes Schutzniveau. Redundant laufende Serverarchitekturen halten die Anwendung stabiler und verlässlicher. Von der Notstromversorgung über die personelle Überwachung bis hin zum Backup, findet dort Security auf professionellem Niveau statt – was für Unternehmen nur mit enormen Investitionen zu erreichen ist.

Ausgesprochen handfest ist das Argument der Liquidität: An Stelle der Vorabinvestitionen, die immer riskant sind, treten flexible Kosten, die genau dem Bedarf und der Nutzung entsprechen. Sie bezahlen nur das, was Sie tatsächlich auch nutzen. Der Outsourcing-Dienst von FABIS bietet den Unternehmen attraktive Lizenzierung, die die Besonderheiten im Vertrieb berücksichtigt. Wechselnden Zahlen von Vertriebspartnern, Vertriebspartner, die nicht jeden Monat produktiv sind, oder hohe Fluktuation wird dieses Lizenzmodell besonders gerecht. Gebühren entstehen nur bei tatsächlich abgerechneten Vermittlern. Nur aktive Mitarbeiter, die eine Abrechnung erhalten, werden bei der Bezahlung des Provisionsdienstes auch berechnet. Jeden Monat ist eine Rechnung zu bezahlen, die Nutzungsgebühren und Bereithaltung einschließt, entsprechend der Anzahl der tatsächlich abgerechneten Vertriebspartner.

Ein Vorteil für den mobilen Aussendienst ist, dass mobile Vertriebspartner selbständig auf die Applikation zugreifen können. Da die Software einheitlich und zentral verwaltet wird, kann der Zugriff weltweit erfolgen. Bei verschiedenen Standorten des Unternehmens kann unkompliziert auf das zentrale System zugegriffen werden.

Zum Start kann das System im Parallelbetrieb kostengünstig getestet werden. Wer diesen geschäftskritischen Bereich der Verprovisionsierung nicht außer Haus geben kann, wird zumindest den Service für Tests und Einrichtung der Schnittstellen nutzen.

PRESSEMELDUNG

Die FABIS Provisionsabrechnung kann in allen Branchen eingesetzt werden. Sie berechnet Provisionen entsprechend der Vertriebswege, Produktdefinitionen und der Provisionsvereinbarung. Vermittler erhalten eine transparente Abrechnung, die das Einzelgeschäft listet und eine Übersicht bietet. Die Lösung unterscheidet nach freien wie auch fest angestellten Mitarbeitern, Vertriebspartner, Drittvertriebe oder Tippgeber. Die Tiefe der Struktur ist unbegrenzt. Darüber hinaus ist die FABIS Provisionsabrechnung mandantenfähig und erlaubt einzelne Mitarbeiter oder Gruppen verschiedenen Organisation zuzuordnen.

Über FABIS

Das Unternehmen wurde 1988 gegründet. Es entwickelt leistungsfähige Vertriebslösungen für die Provisionsabrechnung und die Organisation von Vertriebsmitarbeitern. Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen, ein Schwerpunkt liegt in der Finanzdienstleistung.

FABIS realisiert praxisnahe Analyse, Konzeption, Softwareentwicklung. FABIS unterstützt auch beim Hardware- und Datenbank-Fragen, bei der Installation, Schulung und anschließendem Support.

Presseinformationen

Nicola Strätz
Marketingleiterin

FABIS Bertram Strätz
Ottostraße 15
D-96047 Bamberg
<http://www.fabis.de>

| | |
|---------|--|
| Telefon | +49 951 98046107 |
| Telefax | +49 951 98046150 |
| E-Mail | nstraetz@fabis.de |

Presseinformationen finden Sie auch unter www.fabis.de/presse